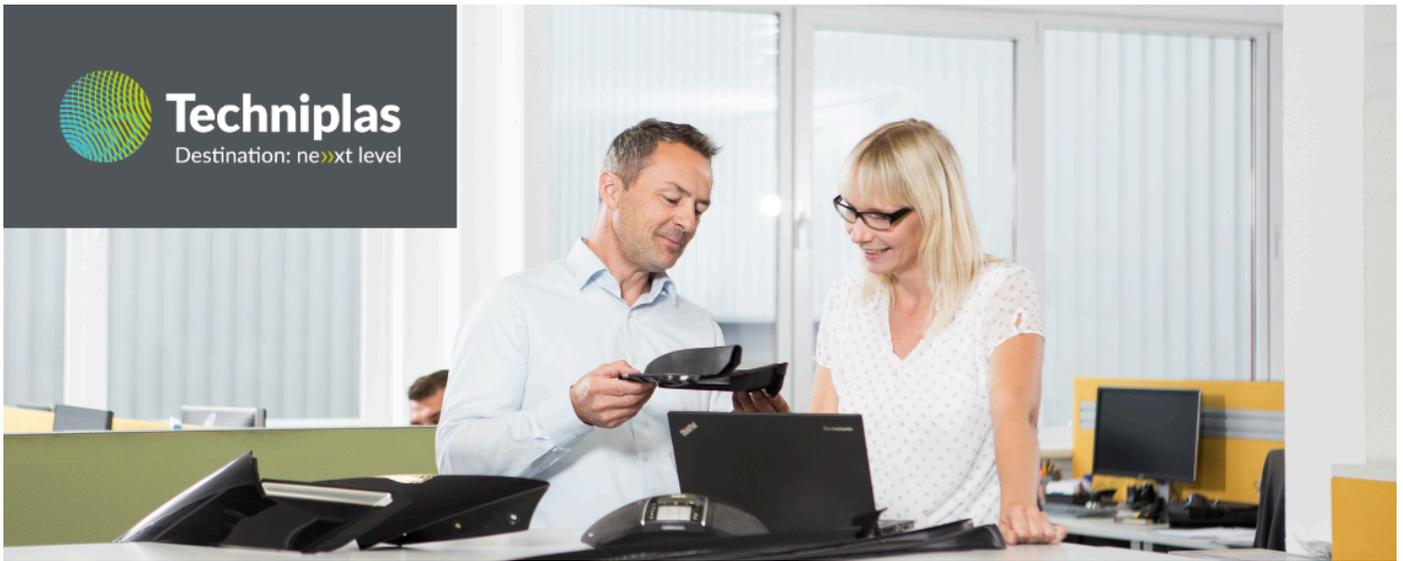


Techniplas
Destination: ne>>xt level



Techniplas Schwäbisch Gmünd GmbH sucht am Standort Schwäbisch Gmünd, Germany

Projekt Manager / Key-Account (m/w/d)

Techniplas ist ein globaler Anbieter von hochentwickelten Kunststoffkomponenten, vor allem für den Automobilsektor, aber ebenfalls für Industrie- und Konsumgüter, oder die Medizinbranche. Der Standort Schwäbisch Gmünd mit rund 100 Mitarbeitern steht für die hochwertige Veredelung von Kunststoffoberflächen durch Lackierung und Metallisierung. Für zahlreiche Branchen werden anspruchsvolle technische Lösungen zur Serienbeschichtung komplexer dreidimensionaler Komponenten in optischer Qualität geliefert. Techniplas bedient Kunden und Plattformen auf der ganzen Welt und konzentriert sich dabei auf die technologische Expertise und die Zusammenarbeit mit Kunden in den Bereichen Design und Engineering. Techniplas unterhält langfristige Beziehungen zu vielen der weltweit führenden Automobil- und Industrie-OEMs.

Als Key-Account und Projektmanager betreuen Sie mit Hilfe Ihrer internationalen Branchenkenntnisse unsere bedeutenden Kunden von der Kundenanfrage der Angebotserstellung und bis zur Serienfertigung. Gesucht wird ein engagierter Projektmanager (m/w/d), dem es Spaß macht, eine solch interessante, mit viel persönlichem Frei- und Gestaltungsraum versehene Position zu übernehmen.

Ihre Hauptaufgaben:

- Akquisition von Neukunden und Projekten

- Kunden- (OEMs, Tier 1, Geschäftspartner) und Projektbetreuung
- Projektarbeit und Ausbau der Kundenbeziehungen und des Netzwerkes
- Angebotserstellung und Verfolgung, Projektbearbeitung sowie Verhandlungen
- Kundenberatung hinsichtlich unserer Produkte und deren Einsatzmöglichkeiten
- Pflege von Kundendaten und Planzahlen
- Kundenbesuche, Meetings intern wie extern

Ihre Kompetenzen:

- Ausbildung als Vertriebsingenieur / Techniker (m/w/d)
- Erfahrung im Bereich Kunststoffspritzguss und Oberflächenbeschichtung
- PVD-Kenntnisse von Vorteil
- Erfahrung im Umgang mit Hochglanzbauteilen und Baugruppen
- langjährige Berufserfahrung im Bereich Projektmanagement / Key Accounting
- Teamplayer mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung und -initiative
- Vertriebstalent
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Wir bieten Ihnen:

- ein interessantes und verantwortungsvolles Aufgabengebiet mit überaus abwechslungsreichen Tätigkeiten
- einen modernen und langfristigen Arbeitsplatz in einem global agierenden Unternehmen
- flache Hierarchien und kurze Kommunikationswege

Kontaktperson: Selma Dalkiran

Selma.Dalkiran@nanogate.com

07171 9107 141

www.techniplas.com



Jetzt Bewerben